



Wir schaffen Lösungen

EIN ZIEL.  
EIN WEG.  
EIN PARTNER.



AGENDA VSB Connect 2016

14. Juli 2016  
Kloster Banz



| Uhrzeit   | CRM   | Office 365 / Sharepoint  | Business Analytics  |
|-----------|---|--|---|
| 11.30 Uhr | Eintreffen der Teilnehmer mit Imbiß   |  |   |
| 12.00 Uhr | Begrüßung<br>(Andreas Schmidt, VSB)   |  |   |
| 12.10 Uhr | Key Note: Teambuilding und Motivation - Vom Profisport lernen<br>(Wolfgang Heyder Geschäftsführer des Handballzweitbundesligisten HSC 2000 Coburg)  |  |   |
| 13.00 Uhr | Zeit für Gespräche und Besuch der Infostände  |  |   |
| 13.20 Uhr | <p>Neuerungen in GEDYS IntraWare CRM</p> <p>Wir zeigen Ihnen, wie Sie die neuen Funktionen für mehr Effizienz nutzen können. Berücksichtigt wird der Notes Client, Web Client und der mobile Client.</p> <p>Referent: Heiner Beierlein, Projektleiter</p> | <p>Office 365 – Mobiles Arbeiten aus der Cloud</p> <p>Office 365 bietet vielfältige Möglichkeiten, um die Bedürfnisse mobiler Mitarbeiter optimal zu unterstützen. Lernen Sie die Möglichkeiten kennen, wie Office 365 Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen kann!</p> <p>Referent: Andreas Schmidt, Geschäftsführer</p> | <p>Intelligente Datenerkennung mit IBM Watson Analytics</p> <p>IBM Watson „versteht“ nicht nur, sondern „analysiert“ und liefert Ihnen die entsprechenden Antworten. Mit Hilfe von klaren, attraktiven Infografiken visualisieren Sie geschäftsrelevante Zusammenhänge. Sie werden begeistert sein.</p> <p>Referent: Carsten Kern, Vertrieb</p> |
| 14.00 Uhr | Zeit für Gespräche und Besuch der Infostände  |  |   |

|              |   |  |  |
|--------------|---|--|--|
| 14.20 Uhr    | <p><b>Workshop: Serienbriefe erstellen leicht gemacht</b></p> <p>Eine alltäglichen Aufgabenstellung, scheitert häufig mangels geeigneter Datenbasis oder Werkzeuge. Wir zeigen Ihnen in diesem Workshop, wie Sie schnell und einfach mit GEDYS IntraWare CRM Adressen selektieren und Serienbriefe erstellen.</p> <p>Referent: Ralf Kühne, Berater</p>  | <p><b>Smarte SharePoint Anwendungen mit skybow</b></p> <p>Skybow als Framework mit über 40 fertigen Business Komponenten versetzt Sie in die Lage, Anwendungen in einem Bruchteil der Zeit zu implementieren. Wir zeigen Ihnen an einem Beispiel, wie schnell Sie SharePoint Anwendungen mit skybow umsetzen können. Konfigurieren statt Programmieren!</p> <p>Referent: Andy Weiße, Berater</p> | <p><b>CRM Reporting mit IBM Cognos am Beispiel Vertrieb</b></p> <p>Verschaffen Sie sich einen transparenten Einblick in Umsatzkennzahlen, Kundenwert und -potentiale, Verkaufschancen, Gewinn- und Verlustanalysen, Zielerreichung, Vertriebsphasen u.v.m auf Browser und mobilen Endgeräten. Die Basis für Entscheidungen und Maßnahmen!</p> <p>Referent: Carsten Kern, Vertrieb</p>        |
| 15.00 Uhr    | Zeit für Gespräche und Besuch der Infostände  |  |  |
| 15.20 Uhr    | <p><b>Workshop: Produktivität steigern mit Kampagnen</b></p> <p>Eine unterschätzte Perle in GEDYS IntraWare CRM ist das Kampagnenmanagement. Visualisieren von Kampagnen, verbessern der Adressqualität und Automatisierung von Abläufen, das sind einige Vorteile die Sie aus diesem Workshop mitnehmen können.</p> <p>Referent: Heiner Beierlein, Projektleiter</p>                                       | <p><b>Vertragsmanagement mit SharePoint</b></p> <p>Sie verpassen keine Fristen und haben stets den Überblick über alle Verträge. Ein zentrales Dashboard zeigt Ihnen alle anstehenden Aufgaben und Fristen. All das zeigen wir Ihnen live in dieser Session.</p> <p>Referent: Fabian Döll, Berater</p>   | <p><b>Grundlagen der Datenmodellierung für Business Analytics</b></p> <p>Das Erstellen von abteilungs- und systemübergreifenden Auswertungen und Berichten stellt besondere Anforderungen. In dieser Session erläutern wir die wichtigsten Anforderungen und Grundlagen für den Aufbau eines geeigneten Datenmodells.</p> <p>Referent: Thomas Pfau, Berater</p>                              |
| 16.00 Uhr    | Zeit für Gespräche und Besuch der Infostände  |  |  |
| 16.20 Uhr    | <p><b>Workshop: Transparenz vom Angebot bis zum Auftrag</b></p> <p>Haben Sie den Überblick über Ihre vertrieblichen Aktivitäten? Wissen Sie wann und wie sie nahtlos bei Ihren Interessenten und Kunden anknüpfen können?</p> <p>Wir zeigen Ihnen in diesem Workshop wie Sie den kompletten Vertriebsprozess über GEDYS IntraWare CRM einfach organisieren können.</p> <p>Referent: Ralf Kühne, Berater</p> | <p><b>Hybride Einsatzszenarien mit Office 365</b></p> <p>Wir zeigen Ihnen auf, welche hybriden Architekturen sinnvoll sind und welche Vorteile Sie damit haben.</p> <p>Referent: Fabian Döll, Berater</p>  | <p><b>Einführung in Microsoft Power BI</b></p> <p>Ein Cloud-Service geschaffen, der sich ideal zur Visualisierung weniger komplexer Datenquellen eignet. Der kostenfrei verfügbare Desktop Client bietet viele professionelle Analytics-Funktionen. Wir zeigen Ihnen live wie sie Auswertungen per Point &amp; Click erstellen können.</p> <p>Referent: Andreas Schmidt, Geschäftsführer</p> |
| ab 17.00 Uhr | Ausklang und Come Together mit Imbiß  |  |  |